

電友会 会員の皆さんへ

ホームページ [Http://www.denyuhon.jimusho.jp/](http://www.denyuhon.jimusho.jp/)

平成 26 年度 / 12 月号

発行者 電友会本部
東京都新宿区新宿 3-19-2
NTT 東日本本社ビル内
TEL (03) 5359-6969
発行責任者 電友会本部常任理事
事務局長 白川 英俊

会員の皆さんへ



会員になったきっかけは、皆が入っているの何となくとか、勧誘が断れなかったとかの方がいるのではないですか。

一旦加入されても行事に参加することもなく会費を年々支払うことに疑問を持たれる方もいらっしゃるのではないかと懸念されます。

ここで誰でも辿ってきた人と人とのネットワークをちょっと振り返ってみましょう。子供の時は家族や近所の友達に囲まれて育ち、学生時代は勉強仲間や遊び友達の輪が幾重にも広がり、仕事に就いては縦横のひととのつながりに広く長く強く支えられてきました。さらに家族関係を豊かにすることも加わります。また近年ではインターネットが飛躍的に絆の形成に貢献してきました。充実した生活はこのネットワークをおして楽しみ・学び・育つことから生まれるといわれています。

ところが長年にわたって築き上げたネットワークが退職を機に大きな影響を受けます。人によっては崩れてしまうこともあり、重大な損失を生じかねません。もちろん地域活動や趣味の同好会などの備えのある方もいらっしゃいます。

我々電友会の大きな役割はこの人と人とのネットワーク形成の舞台を提供することにあります。情報を交換し、ともに行動し、ともに楽しみ、時によつては悲しみを癒し、過去を思い出し、ひいてはより元気な明日を切り拓く、仲間がいることで広がる世界が生まれてきます。

すなわち電友会は会員自身のこのようなネットワークへの直接参加によつて価値が生まれてくるもので、組織はその支援に徹しなければなりません。時の経過とともに会員の望むテーマや運営方法が変化していきますので、絶えず現在の活動を点検・評価し、よりよいものを見出していくことで応えていく必要があります。

そして活動の中心は会員自身です。またネットワークを作り育てていくボランティア精神の発揮です。これまでも電友会は地域貢献を主としたボランティア活動に積極的な成果を上げてきましたが、これに加えて会員相互の絆を強めるためのボランティア活動を柱に据えていきたいと思ひます。

どうぞ会員の皆様におかれましては身近なところから興味を持てる活動にぜひ参加していただきたいと思ひます。もし見つからなかったら新たに提案をしてください。そしてできましたらボランティアを引き受けていただけたら素晴らしいことです。

これら電友会活動全般にわたつて点検・評価を行い改善に努めていくのが私どもの責任であります。電友会に入つてよかったとは、まだ言い切れない方もいらっしゃると思ひます。少なくとも一歩でも二歩でもそれに近づけていきたいと思ひます。

平成二十六年十一月二十七日

電友会

会長

鈴木正誠

活動方針

近年、電友会の活動は広く展開してきており、会員サービスとして各種のサービスが用意されています。また地方本部・支部の発行による会報では、会員の近況、行事案内、健康情報など身近なテーマが満載されています。

なお、さらにこれらの充実を期して、結果的に会員の生活の満足度の向上に役立っていきたくと考えます。

そこで本部の役割は、地方本部・支部・会員の皆さんの活動の充実・活性化のお手伝いをする点であります。現在、電友会では地方本部・支部と一緒に、他の地域でも取り組みの良い点や、逆に課題のある点を勉強するなどの活動を前進させる取組みの議論が活発になってきています。

この動きをさらに進展させていくために、会の運営については役員の方たちだけではなく、より多くの会員の皆さんの知恵やアイデアをいただきながら一緒に進めていきたいと考えます。

以上のことを踏まえて、全体が抱える共通する課題や参考となる事例について、触れてみたいと思ひます。今後、これらの進展を参考に地域の特性を生かした取組みが行われることを期待します。

1. 会員の皆さんが、電友会に参加してよかった、また活動により参加したいと思ふために、会員サービスの充実が必要で

① 先ずは、会員とのコミュニケーションの充実が必要です。

現在既に訪問、お元気ですかコール、会報への近況短信による多数の情報とり込み等の施策を実行している地方もあり、これらの充実が望まれると思ひます。

また、会員へのアンケートを実施している例もありますが、時代の変遷とともに会員の要望も変わる、また会員自体が新たな活動のスタートの起点になるという視点で大事なことであると思ひます。

② 従つて、より多くの会員の皆さんとのコミュニケーションづくりや行事・サークル活動等への参加し易い

環境づくりに視点を置いた会報・ホームページ等の活用を図っていきたくと考えます。

③ 本誌に掲載されている「ボランティア活動」について、会員の中には地域の諸活動、NPOの活動、大学等における学習活動など、様々なグループに関わっている方々が多数おられます。また、電友会内部においては、サークル活動など様々なグループで牽引されている方々も数多くおられます。従つて、今後の展開の視点として、従前の地域活動を中心としたボランティア活動はもとより、広がりを持った活動にも目を向けることで活性化が図れるものと考えます。

④ 女性会員の活動の活性化は、今後の電友会の活性化のためには重要なことであり、各地方本部でも取組んでおられますが、本部としても全国レベルの女性フォーラムを実施し、今後の発展に向け女性会員の全国ネットワークの構築による情報交換の推進で活動の活性化に資することにしました。

2. 会員増強については、一義的には会員サービスの充実が最も重要であります。サバービに退職予定者への入会勧奨の強化を図っていきます。

また、会員のメリットの更なる施策の展開と訴求、準会員制度の活用等、効果の上がっている施策を全国レベルで水平展開できるようにしていきたいと思ひます。

3. 我々の故郷であるNTTのさらなる発展は会員の共通の願ひですが、特にこの激変の時期を迎え、OBとして何がお役に立てるか考えていくことも会の使命です。

以上、今後の方向感について述べましたが、課題も多く、また劇的な解決策を見い出せる訳ではありませんが、地方本部・支部・会員の皆さんの知恵を共有することで、皆さんの活動がより活発に、より楽しくなるよう新たな一歩を築いていくことはあります。

NCS 日本カーソリューションズ株式会社

I^{My} CAR

個人向けオートリースのリース^{My}マイカー

個人向けオートリースのリース^{My}マイカーなら
何から何まですべてコミコミで面倒な事は一切ありません。
月々の支払いも定額だからラクラク安心です。

メーカー問わず
取り扱いできます！

国産車 輸入車
中古車 色 二輪車
装備 新車

思いのまま！

ダイハツ
ミライース
の場合

リース^{My}マイカー
コミコミプラン

ニッサン
モコ
の場合



月額
リース料 15,000円

月額
リース料 15,000円

月額リース料 ボーナス加算なしの場合
15,000円×60回
●リース終了時の予想車両売却額(残価)
150,000円(税別)
※頭金270,000円(税込)を初回にお支払いいただきます。

月額リース料 ボーナス加算なしの場合
15,000円×60回
●リース終了時の予想車両売却額(残価)
250,000円(税別)
※頭金270,000円(税込)を初回にお支払いいただきます。

月々の
お支払いが
定額

車検・点検
各種税金も
コミコミ

万一の時も
ミスルくん保証[※]で
安心

ご紹介
特典!

お友達やご家族・ご親類の方を
ご紹介ください!!

ご紹介いただいたお客さまが成約された場合
QUO
カード 5,000円分

ご紹介者さまに
プレゼント!



※ミスルくん保証とは：新車に慣れるまでの1年間、1事故に限り修理費を最大10万円まで保証するサービスです。自動車保険の等級落ちもないので安心です。(四輪に限る。お客さま負担1万円)
※上記は5年リース契約のお支払い例で、リース料には「ミスルくん保証、JAF費用、登録諸費用、納車費用、自動車取得税、自動車重量税、自賠責保険料、自動車税、車検費用、点検費用、付属品はフロアマット、サイドバイザー、メモリーナビゲーション+ETC(弊社指定)」※リース終了時での予想車両売却額(残価)は消費税別となっています。※ボーナス併用もできます。※リース料金は一例であり、地域により異なる場合がございます。

まずはお気軽にお問合せください。



0120-31-1190

電話受付時間 9:00~17:30
※土・日・祝日、年末年始を除く
※携帯電話・PHSからも、ご利用になれます。

<http://www.ncsol.co.jp/>